# 360 展示广告快捷版 oCPC

更新时间:2018/6/10

2018

Inside

# CONTENT

# Part 01 快捷版 oCPC 介绍 Part 02 快捷版 oCPC 操作手册

# 展示广告快捷版 oCPC 介绍

in the

Part 01

4.14

## 快捷版 oCPC 是什么?

## 1 适用人群

✓ 无法布码收集后续转化的中小广告主(即无法使用标准版 oCPC);
 ✓ 预算有限不知如何设置优化投放的中小广告主;

## 2 快捷版 oCPC 可以做什么?

- ✓ 以优化**落地页的有效到达**为目标;
- ✓ 无需布码或采用其他方式来监测到达数,系统自动监测;
- ✓ 仅需设置预算与目标达到成本,无需设置人群或媒体,系统自动投放并优化;



## 快捷版 oCPC 计划 与 标准版 oCPC 计划 的区别

	快捷版 oCPC 计划	标准版 oCPC 计划
目标	以优化 <mark>落地页的有效到达</mark> 为目标,降低 <mark>到达</mark> 成本	以优化 <mark>最终的转化成本</mark> 为目标 , 降低 <mark>转化</mark> 成本
使用门槛	<b>无任何门槛</b> ,所有账户均可使用	<b>必须能正确收集转化</b> (采用布码、建站工具、或 快投放 三者之一的方式),且历史有转化记录 更佳。
出价	系统根据目标 <mark>到达</mark> 成本自动出价	系统根据目标 <mark>转化</mark> 成本自动出价
投放过程	系统自动定向并自动调价,优化投放	系统自动定向并自动调价,优化投放
投放效果	系统自动尝试接近或超越 <mark>到达</mark> 目标	系统自动尝试接近或超越 <mark>转化</mark> 目标

注意:一个快捷版 oCPC 计划不可修改为普通人工计划 或 标准版 oCPC 计划 , 反之亦然。

# 快捷版 oCPC 操作手册

in the

Part 02

4.34

第一步:新建推广计划时选择 PC信息流广告 或 场景橱窗广告,出现 是否为oCPC计划 的选项,选择 快捷版oCPC 即可:



- 目标到达成本:填写期望的落地页访客到达成本 (单位为元);
- 2. 初期建议将其设为历史平均点击价格的两倍;
- 稳定投放一段时间后,可根据实际投放情况,再酌 情调整该目标值。
- 系统将根据您填写的目标到达成本,自动出价并优 化投放,以尽量达到乃至超越该成本。

第二步:在推广组设置界面**仅需填写组名**,亦可根据需要进行地域设置,**无需设置**任何出价,系统将**自动出价**:

推广计划	推广组创意
基本设置:	
* 推广组名称:	建议您根据媒体、人群或活动内容来命名,以便于调整投放和报表查看.
- 高级设置	
地域定向	
地区选择:	<ul> <li>● 不限</li> <li>● 选择省份</li> <li>● 选择一二线城市</li> <li>● 选择区县或商圈</li> <li>● IP白名单</li> </ul>
排除地区:	请输入拼音或中文
频次控制策略:	● 无频次控制
	●手工频次控制:每个创意 ▼ 每小时 ▼ 对每个用户,展现: 6 次
IP黑名单:	□ 屏蔽IP黑名单
	保存并继续回到上一步

### 快捷版 oCPC 操作手册

第三步:正常设置创意即可,建议全部尺寸均上传,亦可设置多个推广组用于上传不同创意(多图、大图信息流创意等等)

密密密       函密密       现场印度         * 密尔密:       班里住 Property Contractions and the property of the property	└计划列表 > 测试oCF	PC > oCPC推广组01 > 设置创意
* 熱材照:       批型上使       new Actagotapatabagat       (大会回会会相例の)       (人会回会会相例の)         JCGPNG/GIF; JPG/PNGC/t/SOKUA/P, GIF大小2MUA/P, 支持的素材尺寸列表如G       (140x8)       <	多图创	意 普通创意 动态创意 视频创意
<ul> <li>         Witf示题测试标题测试 Mitiatiz测试描述测试描述测试描述测试描述测试描述测试描述测试描述测试描述测试描述测试描述</li></ul>	* 素材图片:	批量上传 new 从公共素材库挑选素材 优秀创意参考样例>> 🔅 JPG/PNG/GIF;JPG/PNG大小50K以内,GIF大小2M以内。支持的素材尺寸列表如右
10-20个字内         * 标题:       別試标题別試标题別試         10-20个字内         (点击插入地域通配符 ?)         * 描述:       別試描述別試描述         30-60个字内         (点击插入地域通配符 ?)         * 目标地址:       http://e.360.cn         修改后需重新审核	股市第	<ul> <li>283x188</li> <li>推广</li> <li>140x88</li> <li>140x88</li> <li>180x100</li> <li>283x188</li> <li>660x220</li> </ul>
<ul> <li>* 描述: 测试描述测试描述测试描述 30-60个字内</li> <li>()点击插入地域通配符 ②</li> <li>* 目标地址: http://e.360.cn 修改后需重新审核</li> </ul>	<u>推荐</u> * 标题:	使用文案助手 ?? 测试标题测试标题测试 10-20个字内 ()点击插入地域通配符 ?
* 目标地址: http://e.360.cn 修改后需重新审核	* 描述 :	测试描述测试描述测试描述 30-60个字内 ()点击插入地域通配符 ?
	* 目标地址:	http://e.360.cn 修改后需重新审核
* 推广网站名称: 36推广测试 6个字内 🕝	* 推广网站名称:	36推广测试 6个字内 🕝

第四步:创建完毕的快捷版oCPC 计划,可以在推广计划列表页,看到 oCPC Lite 的图标提示,表示为快捷版oCPC计划;标准版oCPC计划的提示图标仍为 oCPC,如下图所示:



#### 快捷版 oCPC 操作手册 如何查看快捷版 oCPC 的投放效果?

1、今日实时数据,可以在表格最后一列的预估转化数,看到快捷版oCPC计划的落地页有效到达数(有3小时的数据延迟)



#### 快捷版 oCPC 操作手册 如何查看快捷版 oCPC 的投放效果?

#### 2、对于**历史数据**,可在**效果评估**页面,自定义指标中选择 "快投放转化数",看到快捷版oCPC 计划的历史到达数。

	展示广告			资质上传	帮助中心	▲ 展示产品测试_1	•	2 退出		
首页 投放管理 实用工具 效果评估 媒体橱窗 账户明细							₩ 新版智能点击	出价上线啦!		
展示产品测试_1 全部推广计划类型 ▼ 2018-06-07 ~ 2018-06-07 ~ 2018-06-07 ▼										
所选时间内的投放数据汇总 自定义指标								111 111 1111 1111111111111111111111111		
投放花费 超投修正金额 🥑	实际组	導金额		展现数		点击数				
¥0.00	0		¥ 0.00		0			0		
	自定义指标				>					
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	选择界面展现的转	转化指标 已选: 0 个,最多选择	择5个 重新选择 (您可	可以通过下载报表一次获取所有指标的数	据)	点击率	■ 总花费	■ 平均点击率		
¥0.1	网页转化	移动应用转化  自定义	转化							
¥0.08	转化类型			可选指标						
¥ 0.06	到达转化	□到达率		〕跳失率						
¥0.04	订单转化	□实时订单数	□实时订单金额	]延时订单数	□总订单数			0.04%		
¥0.02		□总订单金额	ROI	〕总订单转化率						
¥0	注册转化	□注册数	СРА	〕注册转化率		_				
	快投放转化	□快转化数				_				
	如需获取代码,重	或配置更多转化类型,请访问	问转化跟踪工具					自定义指标 🗹		
推广计划 展现数 🗇			保存目	取消		总花费	\$	胜出率 🌲		
				每页显示数量: 25 🔻	前一上一页	1 下一页 末页	GO	第1-0条, 共0条		

### 特殊情况说明

1、快捷版oCPC 自动监测到的**落地页到达**数(即自定义指标中的 "快投放转化数"),比实际数字小,比例约在50%-90% 之间浮动,但**不影响**系统自动优化投放。

2、因此,在设定目标到达成本时,建议先按照历史点击价格的两倍来设置,后续再根据实际的投放情况进行调整。

