







# 将"人找信息"变为"信息找人" 快速实现推广



# 

【账户操作指导】







在点睛平台搜索账户设置页面增加PC信息流广告入口,将搜索广告计划便捷导入展示广告信息流中,快速实现多渠道推广。



此升级功能点对所有开通搜索推广和展示广告产品线的客户生效。







#### 宣传提示:

- 对开通了搜索推广和展示广告产品线的 客户在登陆平台后弹出一次,之后登陆 不再弹出。
- 点击立即投放,进入"加入信息流推广 详情页",点击右上角的x号则关闭弹 窗。

操作指导——搜索投放管理页



<b>()</b> 360#	調算效平	2台 搜索推广	首页 我的	的账户 搜索推广	移动推广	展示广告			帮助中心	▲ 点睛广告测试 退:	Щ
实时分析	投放管理	实用工具	效果评估 应用	管理							
<ol> <li>現在无法</li> </ol>	正常进行推广	,工作人员将会在3~	个工作日内对您的账户	中进行审核,请耐心。	钟凤。						
全部推广 (77)	ſ	全部推广									
+ 66666		预算:不限 🗹	IP排除 加入信息	]流推广							
+ 啊啊啊0111						NEW					
+ 20170111		推广计划	推广组关键	北词 创总	创急扩展	設創意				导出报表	ba
+ 新建手册计划		设备类型: 全部	∨ 状态:	全部 🗸	时间: 🔲 2017-01-	09至2017-01-15 🗸	共77 委			<b>查询</b> 精确查询	
+ 鮮花											
+4肉嘎嘎分		批量编辑	~					+ 添加	<b>山十划 🔄 </b> 导入物料	效果模式   屬性模式	
+ 13456789		□会流	推广计划	状态 @	積實(元/干) \$	屋元次数♦	百主次数章	点半家↓	平均点半霉用。	⇔雍囲(売) ♦	
+ 12334		- 10	100 11 101	110.0	INTO G AU	ABILITY ON A	ALL AND A ALL AN	PERSONAL PROPERTY.	1 MONTON BEIT	ALABERTS (V M) *	
+ 123444			66666	有效	不限	0	0			0	
+ 1234			啊啊啊0111	处于非投放时段	32	0	0		-	0	
+ 设置预算为0			20170111	有效	44	0	0			0	
+ 计划名重复			新建手册计划 🗹	有效 😐	不限 🗹	0	0			0	
+ 新增计划test			鮮花	有效	不限	0	0			0	
+ 计划·测试s			4肉嘎嘎分	有效	不限	0	0			0	
+ yxs_game_tes	stl		13456789	有效	不限	0	0			0	

#### 第一步: 搜索推广-投放管理:

当页面上方显示**全部推广**时, 新增"**加入信息流推广**"按钮如 图。

(初期上线测试时,只对部分应 邀测试的白名单客户展示该按钮)

## 操作指导——选择推广计划



🥏 360点睛实效	平台 披索撒广 前页	我的账户 搜索推广	移动推广 展示广告	
0 现在无法正常进行推进	广,工作人员将会在3个工作日内对影的	影户进行审核,调整心等候		
±2830, (77) ♦ 66666	加入信息流推广			
• 網網網網0111	78 No. 12 Lin (* 1.1. 2nd			
20170111	101251418/ 1730			
新建手册计划	将搜索推广设备类型涉及计算机的计	划添加至信息流推广,同一个计	划只能导入一次,您可以去展示广告查	看、编辑创意
▶鮮花	请在展示广告的效果评估中查看信息	流广告的投放数据		
4內噶嘎分	请选择推广计划	添加全部	已选推广计划	趙弥全部
13456789			60606	
12334			<b>新闻</b> 和111	
123444			新建手册计划	
1234			鮮花	
设置预算为0			4内環境分	
计划名重复			安置祭算350	
新增计划test			计划名重复	
计想·测试s			新增计划test	
yxs_game_test1			计划-测试:	
12334			yxs_game_test1	
123444			争频日本料理22	
1224	4		<.	*

#### 第二步:选择推广计划

点击"**加入信息流推广**"按钮 跳转至加入信息流推广详情页。

#### 右侧"**已选择推广计划"**框内

- 显示搜索推广产品线内所有PC投放 计划。
- 没有满足条件的计划,右侧列表可 为空。

#### 特别说明:

a)如果推广计划为空,也将推广 计划包含的设置信息传给展示广告; b)目前曾经导入过信息流推广的 计划将不能再次导入。(后期可以重 新导入在展示中删除的计划) c)每个计划中的每一推广组,都

将导入为一条信息流。

## 操作指导——信息流出价比例



	●自定义	80	%,只能填写	10的倍数	, 关键词的PC信息	流出价需高于	XX元才能正常展现
导入图片(选填):	-	-	*大小为1800 *不超过30K *支持JPG、J	100像素 PEG、PNG	格式		
添加蓋控代码(选填	i) :				Θ		
<b>信息流推广示例</b> :		),960搬命	1			11-15	_

取满

**主**市成

第三步:信息流出价比例 智能优化、自定义。客户只能选择一种,

#### 1)智能优化出价:

• 鼠标上移到 @,显示说明,

"系统为当前选择的推广计划智能设置出价比例,不会超过 100%"。

• 当勾选"智能优化"时,"自定义"后的填写框置灰不可输入。

#### 2) 自定义出价:

- 当客户的信息流出价比例选中自定义时,默认值 "80%"
   输入框后文案XX%,只能填写10的倍数,关键词的PC信
   息流出价需高于XX元才能正常展现"。
- 自定义输入框只能填写10的倍数,并且是小于或等于
   1000的值。否则在输入框下方红字提示"请填写10的整数倍,并且不大于1000"。

## 操作指导——导入图片





#### 第四步:导入图片

- 选填项。
- 要求:大小为180x100像素;不超过30K;
   支持JPG、JPEG、PNG格式。

#### 图片地址:

- 如果客户在该页面上传了图片,则为所选推广计划<u>默认使</u> <u>用这张图片</u>。
- 如果没有上传图片,那么从客户所选推广计划中随机选择
   一张计算机比翼图片;
- 如果没有比翼图片,那么从客户所选推广计划中随机选择 一张凤舞橱窗图片。
- 如果都没有,则为空。







#### 第五步:添加监控代码

- 选填项。
- 鼠标上移到 @,显示说明

"在导出的创意和关键词的目标地址末尾,自动添加特定的 后置参数(例如:'?utm\_source=xxxx'),方便您监控数 据查看效果。"

• 如果客户设置了监控代码,那么是将选中的推广计划下 所有创意和关键词的链接url末尾加上监控代码。







#### 操作成功提示:

## 操作成功后,弹出提示:操作成功!导入信息流需要一定时间,请您稍后去展示广告查看、编辑创意





#### Q1:如何从搜索选取图片到信息流素材中?

A:每个推广组都会形成一条信息流。图片客户可以自定义提交,如果没有自定义,优先从客户所选推广计划中随机选择比翼,如果没有比翼,则从客户所选推广计划中随机选择一张凤舞。

#### Q2:搜索有两条描述,如何抓取到PC信息流中?

A:搜索有两条描述,转到信息流里会把两条拼接成一条。

Q3:PC信息流素材的"来源",将从哪里导出?

A:目前是选取客户开户的时候填写的网站名。如果客户没有填,则使用默认值,默认值定为"热门推荐"。

- Q4:PC信息流的推广组出价,选择搜索的关键词出价还是推广组出价?
- A:按照每个关键词出价。如果一个流量中包含多个关键词,则选取价格较高的关键词作为出价。
- Q5:信息流的落地页复用搜索哪一个落地页?
- A: 有关键词落地页就用关键词落地页, 没有就用创意落地页。

# 快速设置・投放无忧

